

沈慶京： 商戰是新的國家保衛戰

由企業家組成的工商建言會，目前擁有會員五四〇人。爲了因應兩岸經貿發展，去年

成立了大陸經貿事務委員會，由威京集團總裁沈慶京擔任主任委員。工商建言會去年曾組團前往北京，今年八月將二度組團前往大連、瀋陽。沈慶京表示，此行在了解東北的資源與韓日商的發展狀況，以便未來台商與韓日展開競爭。

王兆國日前表示，今年一至三月，台商前往大陸投資成長四倍。針對兩岸經貿發展熱絡的情況，沈慶京認爲，政府應有一套政策，不要再拖延因循，而沈慶京承認，他對兩岸經貿的看法相當「獨特」，異於一般台商。

沈慶京表示，由於平日嗜讀歷史，常將商業行爲比之爲軍事作戰。他認爲，現在是「經濟報國代替軍事報國，以全民皆商代替全民皆兵」的時代，這是順應環境變遷發展出來的國家保衛戰。從商戰的角度出發，他對兩岸經貿往來的現況與未來，提出個人的看法。

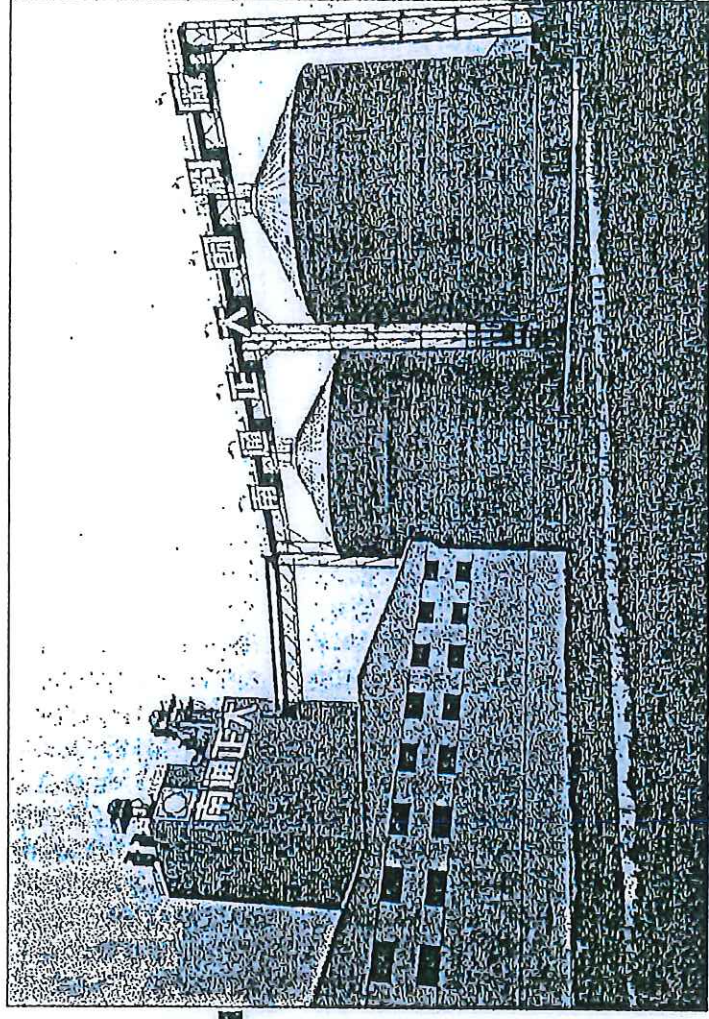
(一)大陸政治風險小於台灣，因爲台灣有統獨之爭，有由省籍挑

起的矛盾，而民進黨如果執政會引起島內之爭，而島內不安，企業幹部將會率先流失，造成企業的不穩。而大陸在鄧小平身後會出現不安以及經濟緊縮的情況，但經濟緊縮政策會造成經濟再出發。

(二)台商往往批評大陸法令規章不夠健全，事實上，經濟不發達的地方，必須在不同的生存空間與時機選擇不同的制度，才能發展。台灣批評大陸，如同有錢人批評窮人穿了西裝不打領帶，不夠務實。

(三)二十年前，台灣曾羨慕菲律賓的經濟，但目前，非人到台灣當外籍勞工，可見世事多變化。政府有責任前瞻未來，擬訂政策先行一步，否則現有的經濟力量也有可能衰弱下去。

(四)如要台商根留台灣，必須落實台灣的經濟發展，否則政策錯誤會導致經濟萎縮。如果企業在台的中小央式微，政府的大中央也會受到影響。◎ (吳克)



攝影/吳克

◎南通正大生產鋼材。

已是商家必爭之地

以生產電線電纜與鋼線爲主的華新麗華，也在長江沿岸的上海、江陰與南京三地設廠，總投資額達一千六百萬美元。華新麗華公司發言人林旺財表示，公司選

示，江蘇農作物品質不錯，連雲港又有碼頭，原料成品進出方便，這是卜峰選擇在連雲港投資的主因。

擇江蘇設廠，也是看中長江地理位置優越，發展潛力雄厚。

製造業與食品業需要搶佔優越的地理位置，以便運輸與銷售貨品，而建築業的思考模式也有類似之處。

湯臣建設執行副總裁宋四君表示，建築是相當「地方化」的行業，投資金額很大，與商品流通不同。因此，首先要依公司發展策略，選擇適當地點。而香港湯臣

投資集中上海，也是看中其天時、地利與人和的條件。

威京企業集團在上海設有辦事處。該集團總裁沈慶京表示，長江是兵家必爭之地，也就是商家必爭之地，這代表著自然條件優越所展現的商機。

各行各業紛紛看好長江發展前景，沿江城市的投資熱潮將可預期，誰先掌握地理優勢將是商場的贏家。◎