



國內目前現存的十多個兩岸仲介團體，今年進入多頭

交戰的局面，但說實話，每個仲介團體所能發揮的作用，恐怕都不大。

先說「海峽基金會」，可以說

主管機關既多，決策執行又不易，馬英九就在一次公開演講中表

兩岸政商《邱彰談兩岸仲介》

省對省時髦接觸

長期來看，台灣的希望還是在大陸。說這句話的意思，不是指中國大陸現在有什麼搞頭，或能賺多少錢，而是中國大陸現在的環境，才可能產生「大企業」，我敢說一句話：「中國未來三、四十年最偉大的企業家在大陸。」

這位中國三、四十年最偉大的企業家，應該會從二個管道產生，一是台灣現在去大陸搶灘的這批人，二是大陸現有的個體戶。

大陸現在個體戶的情形，有點像台灣三、四十年的小雜貨店老闆，要知道，今天台灣的大企業家，全部是台灣三、四十年前小雜貨店起家的，所以我說，只要勇於到大陸搶灘，就有成為中國最偉大企業家的機會。

我自己沒有在大陸做過生意，也吸很多人在大陸賺不到錢的抱怨，問題是，憑這些人的智力，在台灣一樣賺不到錢。

而且那些在大陸賺不到錢的人

(六)政治、組織，宣傳機器強化，以消滅「任何不穩定因素」，主導思想是「政治緊、經濟鬆」的兩手政策。

羊年大陸經濟「審慎樂觀」，這是結論。(張立)



兩岸政商《沈慶京談兩岸經貿》

到大陸去當大企業家

期來看，台灣的希望還是在大陸。

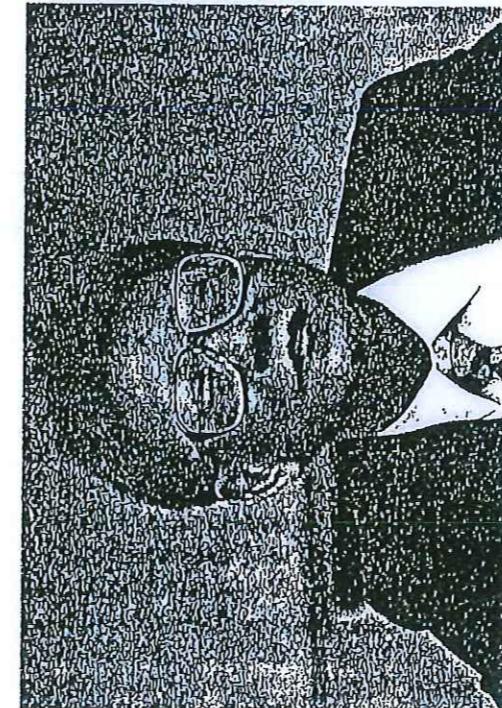
說這句話的意思，不是指中國大陸現在有什麼搞頭，或能賺多少錢，而是中國大陸現在的環境，才可能產生「大企業」，我敢說一句話：「中國未來三、四十年最偉大的企業家在大陸。」

這位中國三、四十年最偉大的企業家，應該會從二個管道產生，一是台灣現在去大陸搶灘的這批人，二是大陸現有的個體戶。

大陸現在個體戶的情形，有點像台灣三、四十年的小雜貨店老闆，要知道，今天台灣的大企業家，全部是台灣三、四十年前小雜貨店起家的，所以我說，只要勇於到大陸搶灘，就有成為中國最偉大企業家的機會。

我自己沒有在大陸做過生意，也吸很多人在大陸賺不到錢的抱怨，問題是，憑這些人的智力，在台灣一樣賺不到錢。

而且那些在大陸賺不到錢的人



◎沈慶京·威京集團總裁

，失敗在「用台灣的條件開發大陸」。把台灣奢移、濫權的那一套拿到大陸，當然行不通。

到大陸做生意用台灣卅年前的條件來想就對了，凡是懂得台灣卅年前營生那套：享受紀樸、享受貧窮，才有機會紅，才有機會賺到錢。

從此一角度看，兩岸經貿對台灣而言是一條「沒有選擇的不歸路」。(田竹英)

